



CASE STUDY

Fra legacy til cloud: ERP-opgradering og EDI-integration



Om Geia Food

Geia er en førende leverandør af fødevarer i Norden og samarbejder med detailhandlere i Danmark, Norge, Sverige og Finland. Virksomheden opererer globalt inden for fødevarehandel og håndterer store mængder varer i fødevareindustrien. Det indebærer også en omfattende udveksling af forretningsdokumenter med deres mange samhandelspartnere. Med 2.750 produkter og over 370 leverandører spiller Geia en central rolle på det nordiske fødevaremarked.

“EDI giver en konkurrencefordel ved at gøre det nemt for kunderne at handle med os.”

Daniel Olesen
IT Director, Geia Food

Udfordring

Geia Groups hurtige vækst i Nordeuropa gjorde det nødvendigt at tilpasse deres teknologiske infrastruktur til de skiftende forretningsbehov, især ved at modernisere deres ERP-system og EDI-løsning.

Løsning

I 2023 opgraderede Geia fra Navision 2009 til Microsoft Dynamics 365 Business Central. De integrerede deres nye ERP-system med en EDI-løsning fra TrueCommerce, som både er kompatibel med deres behov og kan skalere i takt med virksomhedens vækst.

EDI-opgraderinger: Bedre kundeservice og fokus på fremtiden

Med 150 kunder, som Geia allerede kun udveksler med via EDI, er det tydeligt, at elektronisk dokumentudveksling er en høj prioritet for virksomheden. Deres EDI-løsning gør det muligt for dem at effektivisere kommunikationen med kunderne, og de planlægger i fremtiden at udvide brugen af EDI til også at omfatte deres leverandører.

På den måde kan Geia fremover håndtere alle udvekslinger af kritiske forretningsdokumenter elektronisk via EDI – hvilket understøtter deres vision om at gøre forretningsinteraktioner både enkle og effektive.

Fremtidigt fokus: Bedre samarbejde med leverandører

Efterhånden som Geia fortsætter med at vokste, vil de udvide deres EDI-løsning til også at omfatte udveksling af forretningsdokumenter med deres leverandører. Ved at udveksle forretningsdokumenter elektronisk med leverandørerne vil Geia forbedre deres effektivitet og forventer at styrke deres position på markedet.

Denne fremtidige strategi afspejler deres fokus på enkelhed, skalerbarhed og at gøre det let for både kunder og leverandører på tværs af Norden at handle med dem.

Største Fordele for Geia



Overholder kundernes krav

EDI gør det muligt for Geia at håndtere ordrer og fakturaer digitalt, imødekomme kundernes krav og styrke relationerne.



Forenklede processer

Integreret EDI og ERP strømliner ordrehåndtering og gør deres supply chain mere effektiv.



Mulighed for vækst

Standardisering gør det nemmere at håndtere opkøb og ekspansion.